



previder

Schep ruimte
voor productieve
software-
ontwikkeling

it starts here.



Vind ruimte om te focussen op de juiste zaken

Als softwareontwikkelaar ben je dagelijks bezig om je applicaties nog beter te maken. Maar software ontwikkelen wordt steeds uitdagender. In de markt zien wij veel ontwikkelaars worstelen met dezelfde problemen: hoge licentiekosten, veel tijd kwijt aan beheer en een statische omgeving die niet mee groeit met de organisatie. Zulke vraagstukken rondom beheer, cloud, security, virtualisatie, hosting en privacywetgeving zijn belangrijk om succesvol te blijven, maar wij snappen dat je daar liever geen omkijken naar hebt.

Sterker nog, wij vinden dat je bezig moet zijn met waar jij goed in bent: innovatieve softwareapplicaties bouwen. Dát is immers je kerntaak.

In deze bundel nemen wij je mee in de uitdagingen van softwareontwikkelaars, onze visie en hoe wij jou helpen om ruimte te vinden om je te focussen op het ontwikkelen van software. Samen zorgen wij ervoor dat jouw resultaten sky-high gaan.

Veel leesplezier!

Met vriendelijke groet,

Tim Timmerman
Algemeen Directeur Previder

it starts here.



Hoe transformeer ik van ISV naar SaaS?

Traditionele softwareontwikkelaars realiseren zich dat hun business model onder druk komt te staan. Wil je succesvol blijven moet je vernieuwen naar SaaS-diensten waarmee je je concurrentiepositie verder kunt verstevigen of uitbouwen. Veranderen is een noodzaak en geen luxe. De transitie van traditioneel naar SaaS-leverancier is echter ingrijpend en vol risico's. Hoe pak je dit aan en wie helpt je succesvol transformeren?

De strategische uitdagingen van softwareontwikkelaars

Er liggen diverse overwegingen ten grondslag aan de uiteindelijke keuze die jij als softwareontwikkelaar maakt voor de invulling van je strategie. Globaal gezien zijn de volgende drie strategische uitdagingen relevant.

1. Welke kennis en mensen heb ik nodig om te groeien?

De softwaresector is sinds 1995 2,5 keer zo hard gegroeid als de gehele Nederlandse economie. Dit heeft geleid tot een groeiend tekort is aan geschikte softwareontwikkelaars. Hoogopgeleide ICT'ers met specifieke kennis van programmeertalen zijn zo schaars dat het problematisch wordt. Bovendien gaat de ontwikkeling van nieuwe platformen, programmeertalen en infrastructuren zó snel dat er een grote behoefte is aan kennis van de nieuwste trends. Hoe zorg je ervoor dat je de juiste kennis in huis hebt om te blijven groeien?

2. Hoe onderscheid ik mij in de markt?

De opkomst van internationale cloudbaanbieders zoals Amazon en Microsoft Azure hebben voor een revolutie in de softwarebranche gezorgd. Enerzijds hebben softwareontwikkelaars meer mogelijkheden om software uit te rollen in andere regio's. Anderzijds heeft deze ontwikkeling ook geleid tot een groeiende competitieve markt. De softwareontwikkelaar op de hoek kan een gevestigde grootmacht beconcurreren en andersom. Hoe zorg je ervoor dat je de concurrentie voorblijft en genoeg onderscheidend vermogen hebt om te overleven in een turbulente markt?

3. Hoe houd ik mijn kosten in de greep?

Of je nu een start-up of een gevestigde ontwikkelaar bent, je wilt regie houden over de kosten die je maakt. Dit vraagt om planning en inschatting. Toch moet je continu afwegen welke keuze slim is om te maken. Je kunt je geld immers maar één keer uitgeven. Investeer je in een nieuwe infrastructuur, ga je je applicaties anders opbouwen of richt je je meer op de gebruiksvriendelijkheid van je applicatie? Hoe zorg je dat je over 5 of 10 jaar de groei hebt gemaakt die je voor ogen had?

it starts here.



De IT-uitdagingen van softwareontwikkelaars

Naast strategische uitdagingen zijn er ook kansen en bedreigingen op IT-gebied. Wij zetten wederom drie uitdagingen op een rij.

1. Hoe houd ik mijn applicatie in de lucht?

Je klanten verwachten dat de bedrijfsapplicatie altijd beschikbaar is. Daarom moet je keiharde garanties kunnen geven op het gebied van performance, beschikbaarheid en veiligheid. Dat betekent dat je na moet denken hoe je beschikbaarheid kunt waarborgen. Draait je applicatie bijvoorbeeld op een platform dat volledig redundant is uitgevoerd zodat downtime tot een minimum beperkt blijft? En hoe verwerk je hoge pieken in je belasting eigenlijk? En last but not least; hoe maak je gebruik van multitenancy?

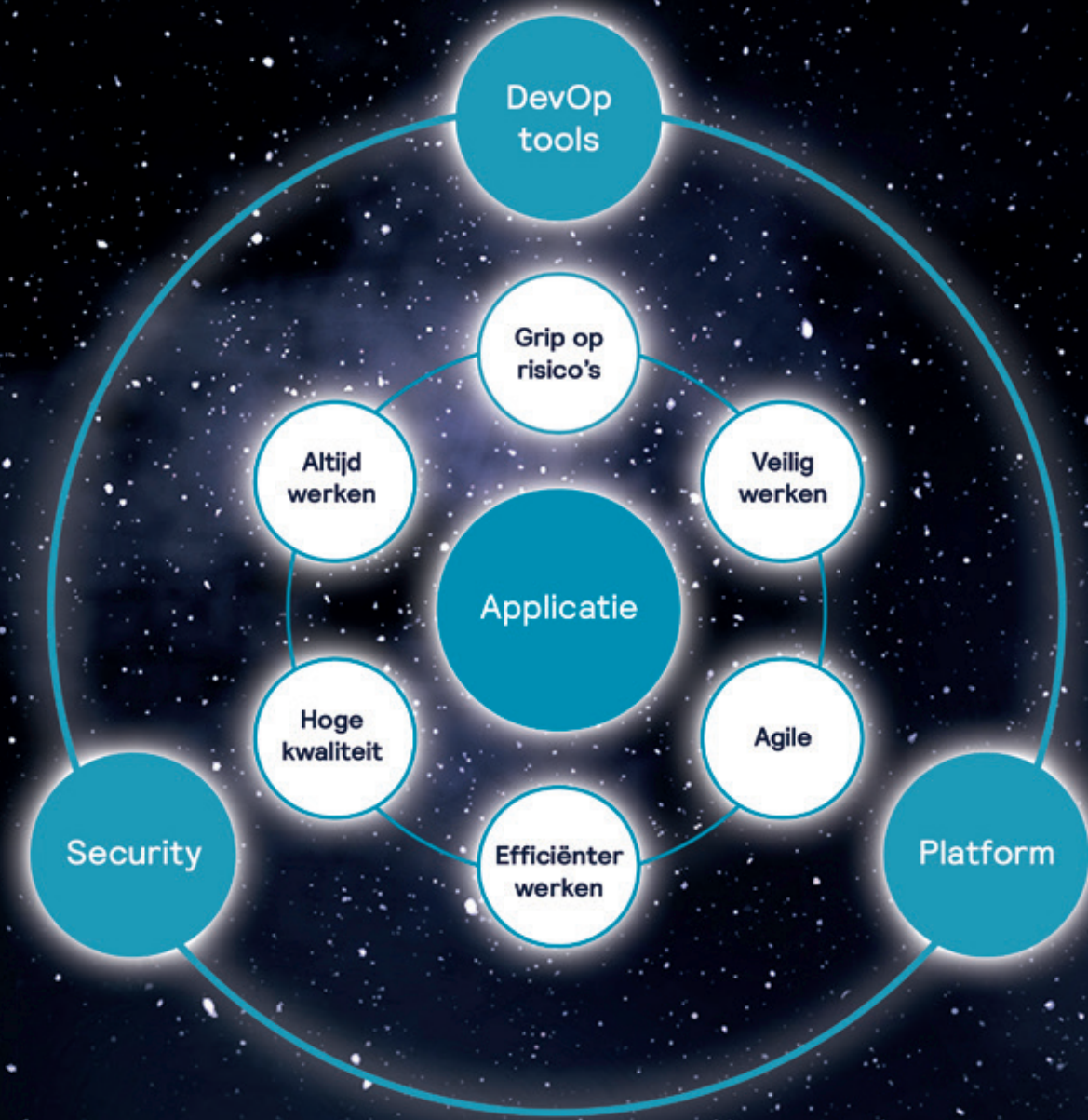
2. Hoe zorg je dat technologie is afgestemd op de ruimte die nodig is?

Één van de belangrijkste voorwaarden om succesvol te blijven is het vermogen om snel extra capaciteit toe te voegen of terug te schalen. Door flexibel in te spelen op sterke groei of krimp blijf je niet alleen in control, maar krijg je ook de voordelen van schaalbaarheid. Dankzij schaalbare systemen voorkom je namelijk uitval bij piekbelastingen, terwijl afschalen bij krimp kostenbesparend is. Belangrijk is dat deze resources geautomatiseerd en per direct beschikbaar zijn, zodat er snel op je behoefte gereageerd wordt. Maar hoe zorg je voor een praktische invulling van flexibiliteit en schaalbaarheid?

3. Hoe lanceer je continuous delivery?

Eindgebruikers stellen steeds hogere eisen aan software. Nieuwe functionaliteiten moeten snel opgeleverd worden en aan een hoge standaard voldoen. Bij continuous delivery worden zeer regelmatig kleine updates gereleased waardoor de kosten en risico's verlaagd worden. Continuous delivery is alleen mogelijk wanneer het proces verregaand geautomatiseerd wordt. Maar welke tools heb je hiervoor nodig en past deze softwareontwikkelmethode überhaupt in je organisatiestructuur?

it starts here.



De IT-uitdagingen van softwareontwikkelaars

Jouw succes hangt nauw samen met de effectiviteit van je IT-infrastructuur. Previder zorgt ervoor dat de infrastructuur draait en dat je daar nagenoeg geen omkijken naar hebt. Dit geeft je de ruimte om te focussen op de juiste zaken; je applicaties verder uitbouwen tot succesvolle oplossingen.

1. Kies je platform

Wij snappen dat je graag keuzevrijheid wilt hebben en niet vast wilt zitten aan één cloud of platform. Daarom kunnen wij verschillende technologieën probleemloos koppelen om de ultieme hybride omgeving voor jou te creëren. Aan jou de keuze!

- Datacenters
- Managed Hosting
- IaaS
- PaaS+

2. Kies je tools

Wij zorgen dat je kunt werken met de vertrouwde tools voor ontwikkelaars. Daarnaast denken we met je mee om koppelingen tussen verschillende platformen te bouwen.

- Automation: TerraForm (infra), Ansible (Apps en Config en Orchestration)
- Containerhosting: Rancher, Docker, Kubernetes en PaaS
- Previder API

3. Kies extra beveiliging

Het platform van Previder is veilig en voldoet aan de hoogste standaarden. Daarnaast kun je als klant profiteren van additionele securitydiensten, waaronder SOC-as-a-Service en de Ddos-wasstraat.

Het resultaat:

Je kunt op een efficiëntere manier je code ontwikkelen en uitrollen.

Je bent in staat om eenvoudig uit te breiden naar nieuwe regio's.

Je beschikt over een flexibele infrastructuur die meegroeit wanneer dat nodig is.

it starts here.

Onze klanten



topicus



expansion



nedap



impulse
INFO SYSTEMS



Plandatis
software
voor vastgoedbeheer



mobidot
MOVE SMARTER



docare



connecting
customers
ANVA

Certificeringen



NEN 7510



DigiD



Waarom softwareontwikkelaars kiezen voor Previder

Wij geven je ruimte door technologie, kennis en vertrouwen. Meer dan 100 software ontwikkelaars weten ons te waarderen vanwege deze vier redenen.

1. Uitgebreid portfolio

Previder beschikt over een uitgebreid portfolio dat is afgestemd op softwareontwikkelaars. Zo kun je vanuit Previder IaaS of PaaS+ je gehele infrastructuur regelen of samen met een consultant bouwen aan jouw ideale omgeving op maat.

2. Persoonlijke gesprekspartner die dezelfde taal spreekt

Een softwareomgeving uitrollen vraagt om meer toewijding dan publieke cloudleveranciers je kunnen bieden. Bij de inrichting of het beheer wil je snel kunnen schakelen met een gesprekspartner die jouw business snapt en je verder helpt.

3. Specialist in het hosten van multi-cloudomgevingen

Als softwareontwikkelaar wil je regie houden over je cloudomgeving. Dan helpt het als je samenwerkt met een IT-partner die verstand heeft van meerdere cloudomgevingen en deze ook kan beheren. Wij koppelen verschillende cloudtechnologieën om de ultieme hybride omgeving te creëren.

4. 100% Nederlands en 100% transparant in kosten en SLA's

Bepaalde branches vragen om strikte richtlijnen. Previder is één van de weinige cloudleveranciers die beschikt over eigen in Nederland gevestigde datacenters. Hierdoor kunnen we duidelijkheid geven in certificeringen, kosten en onze service level agreements (SLA's).

it starts here.



In de praktijk | Hyarchis

Hyarchis levert al decennialang document management systemen bij klanten als Stater, Syntrus Achmea Real Estate, NIBC Direct en recentelijk Digital Business bij FNV en Finzie. In de afgelopen jaren hoorde Hyarchis steeds vaker de klant- behoefte om geen software meer lokaal te draaien, maar om een dienst uit de cloud aan te bieden. Na een intensief selectietraject koos de softwareleverancier voor de Previder Cloud en na een zorgvuldige pilot bij een van de klanten is Hyarchis overtuigd van de transitie.

Transitie naar de cloud

De applicaties van Hyarchis werden in veel gevallen on-premise bij klanten geïnstalleerd, maar worden nu steeds vaker in de Previder Cloud ondergebracht. “Met deze keuze hebben we ‘the best of both worlds’. We hebben gekozen voor een mix van virtualisatie en on premise, omdat we daarmee de combinatie van de beste performance en availability konden creëren. Dankzij dit SaaS-model kunnen we veel sneller en stabielere software uitrollen naar onze klanten.” Hyarchis heeft een groot platform ontwikkeld waarop alle systemen en applicaties beschikbaar gesteld worden. De stabiliteit en veiligheid van dit platform is ontzettend belangrijk.”

Geen stress meer dankzij de cloud

De transitie naar de cloud geeft Hyarchis rust, onderschrijft Jongejans: “Dankzij de Previder Cloud hoeven we ons over een heleboel verantwoordelijkheden niet meer druk te maken. Vroeger hadden we bijvoorbeeld bij een van onze klanten veel documenten en data op traditionele, lokale opslag staan. Als we wilden uitbreiden, moesten we de provider vragen of ze een extra NAS beschikbaar konden stellen. Dankzij Storage-as-a-Service is die gehele taak verdwenen, hebben wij een zorg minder en kunnen wij ons richten op onze primaire dienstverlening”.

Lees de gehele klantcase op www.previder.nl

it starts here.



Ready for take-off?

Ben je klaar om gloednieuwe applicaties te lanceren? We gaan graag met je in gesprek om de mogelijkheden te bespreken.



Rob Pijffers

r.pijffers@previder.nl
06-20742945



Ewald Lucas

e.lucas@previder.nl
06-33567941

it starts here.